



BNI SÃO JOSÉ DO RIO PRETO

Como o BNI tem ajudado centenas de empresários a gerarem mais de R\$ 42 milhões, em negócios fechados.

BNI SÃO JOSÉ DO RIO PRETO

Conheça alguns empresários que compõem as equipes da cidade.

NOVA CAMPANHA

Shanilla Yoga lança nova campanha: a liberdade de ser quem você quiser.

ENTREVISTA:

Daniel Rodrigues, convidado pela revista, fala sobre aprendizados, propósitos e mudanças de mercado.


KingCase
Siga seu estilo.



 @kingcasebr

 @kingcasebr

11 LOJAS EM RIO PRETO E REGIÃO

 **(17) 3600 8640**

Ter tudo relacionado a celular em um só lugar já é bom, personalizado pela KingCase então? Melhor ainda!!

Aqui você encontra acessórios diferenciados para o seu smartphone, para presentear alguém ou para fazer parzinho com o Love...

Vem pra King Case!



A ELEGÂNCIA DA MODA MASCULINA

Fundada em 2001, a Di Sotti veio para potencializar a imagem masculina.

Acreditamos que a roupa tem um forte significado para a mensagem que o homem transmite.

Por isso, aliamos tecidos nobres a um corte impecável. Satisfazer você é o que nos move! Seja bem-vindo ao nosso mundo.

Seja bem-vindo à
Di Sotti!



@disotti



@disottimoda

Av. Pres. Juscelino K. de Oliveira, 5000
Shopping Iguatemi - Piso térreo



(41) 99161-5614



DI SOTTI

EDITORIAL REVISTA NOVA VERSÃO

DISTRIBUIÇÃO

Condomínios verticais e horizontais da Zona Leste, Zona Sul, Redentora e Centro de Rio Preto, além de clínicas médicas e comércio local.

TIRAGEM

8 mil exemplares

ACESSE

revistanovaversao.com

INSTAGRAM

@revistanovaversao

ANUNCIE

☎ 17 99165.4036

DIAGRAMAÇÃO

DESTA EDIÇÃO

Sabrina Tavares

LEIA TODAS AS MATÉRIAS

Abra a câmera do seu celular e escaneie o QR Code abaixo.



RODRIGO CRUZ
Diretor Geral
da Revista
Nova Versão



PATRÍCIA RIBEIRO
Jornalista
Responsável
MTB 61.138



LARISSA GUIRADO
Gerente Geral
da Revista
Nova Versão

ATITUDE MENTAL

Existe um único ponto de vital importância: é a forte vontade de crescer e expandir custe o que custar. Esta atitude é fundamental.

O pior pensamento a seu próprio respeito é pensar “não tenho capacidade”. Pense assim: “eu também sou um ser humano. Se aquela pessoa está fazendo, eu também serei capaz de fazer”.

Aquele que nunca desiste, com uma forte determinação para realizar o seu trabalho - mesmo cometendo falhas ou sendo ridicularizado pelos outros - certamente crescerá bastante.

Entretanto, aqueles que desistem após o primeiro fracasso não servem, de fato, para o trabalho.

Há um provérbio que diz: “a resignação é importante”. Em algumas circunstâncias isso é verdadeiro, mas, neste caso, a “não resignação” é fundamental. Em resumo, devemos desistir quando a causa não for boa e, pelo contrário, ter força de vontade para as boas causas.

Mokiti Okada

Agora que mais um ano começou é hora de preparar a mente para novos conhecimentos e, por que não? Novas mudanças. Seja a sua melhor versão em tudo o que fizer, e faça isso por você.

Que você tenha um novo ano repleto de saúde e força para alcançar seus sonhos!

LEIA NA VERSÃO DIGITAL!

VERSÃO DIGITAL

Conteúdo exclusivo para Versão Digital.

Queremos trazer novas experiências e ainda mais conteúdo. Para isso todos os meses traremos matérias exclusivas para a “Versão Digital”.

Para ter acesso ao conteúdo, se você recebeu a versão digital pelo celular, basta clicar no QR Code que, automaticamente, será encaminhado para o conteúdo. Caso esteja com a versão impressa, aponte o celular para o código referente à matéria que deseja ler. Nossa versão digital se encontra disponível para download no nosso portal: revistanovaversao.com



8 PASSOS PARA SER LÍDER NA VIDA PESSOAL E PROFISSIONAL

Grazi Cavenaghi, Fundadora da InspireAção, traz oito passos que são fundamentais para você continuar seu caminho de liderança na vida pessoal e profissional.



OS SEGREDOS DAS PROFISSÕES DO FUTURO

Helio Tedeschi Filho e Natasha Esteves falam sobre mercado e o que precisamos saber para nos manter nele.



GABRIEL BAESSO G-EASY SMARTHOME

Empreendedor fala sobre automação residencial e seus benefícios.



QUEM NÃO É VISTO NÃO É LEMBRADO

Guilherme Constancio, sócio proprietário da Aptitude, fala sobre a importância de se diferenciar por meio da comunicação.

DANIEL RODRIGUES

Daniel Fernando Rodrigues, CEO da CCLi - Consultoria Linguística, é graduado em "Tradução" com pós em "Gestão do ensino à distância" e "Gestão Empresarial e Mestrado" em linguística aplicada. Além de empreender, Daniel também é mentor e palestrante. Recentemente lançou seu livro, "Cultura Inovadora Humanizada", que tem como propósito inspirar outros empreendedores no desafio de implantar uma cultura de inovação. O empresário já recebeu diversos prêmios de inovação, principalmente a partir dos resultados obtidos pela CCLi.

■ Qual a importância de se ter um propósito no que fazemos?

Pela conexão do que é mais importante com o nosso propósito, por vezes começamos a fazer uma série de tarefas ou rotinas e com isso esquecemos o porquê de fazermos aquilo naquele momento, tornando-se um processo mecanizado que muitas vezes não nos inspira. A partir do momento em que conseguimos fazer as coisas conectados com o "porquê estamos fazendo" e sabendo o propósito de estarmos fazendo, ganhamos uma sensação de realização maior, porque entendemos que aquela tarefa ou aquela etapa do processo que estamos executando é essencial para que o propósito maior da pessoa ou da empresa possa ser atingido. Na verdade, sabendo disso, ganhamos ainda mais força para fazer tudo, pois nos conectamos com os valores que o propósito representa.

■ Que conselho daria para as pessoas que tem necessidade de mudar, mas não sabem como dar esse primeiro passo?



Daniel Rodrigues

A mudança de dentro para fora é muito poderosa e a conexão do negócio com o seu propósito é para dar essa força interna, para se adequar, reagir ou escolher quais mudanças pelas quais o mundo está passando e que é interessante para esse propósito. Quando vamos para o nível pessoal, a mudança tem o mesmo impacto. E quando as pessoas não sabem que passo dar, eu sempre recomendo que elas busquem o "back to basic" ou "de volta à essência"- e entender o porquê de sua vida profissional, o que lhe faz feliz nesse âmbito, buscando autoconhecimento e fazendo um mergulho no seu propósito para que a partir dele você desdobre outros pontos. Por isso, o primeiro passo é: quem eu sou? E o que eu quero para minha vida? Tendo essa clareza, conseguimos estruturar outros passos.



Convidado pela revista Nova Versão, o entrevistado traz assuntos como aprendizados, propósitos e mudanças de mercado, entre outros. Confira parte da entrevista nesta página e o conteúdo todo, acessando o QR Code.

Venha ser um franqueado!



UNLIMITED

1000 Franquias em todo o Mundo!



iGui



Splash



TRATABEM

Investimentos a partir de R\$69 mil reais

Marca sólida com mais de 25 anos de história

Payback médio de 18 meses

Líder no segmento

Seja um Franqueado de uma das Franqueadoras mais premiadas em todo Brasil.



IGUI.COM

RP CLEAN – START SHOP

Ajudando o consumidor a encontrar o produto certo para a sua necessidade.

A rio-pretense Mariana Lima sempre buscou ter independência por meio de aprender e estudar. Aos dezessete anos foi morar em São Paulo, onde se formou em Propaganda e Marketing pela ESPM. Em 2019, após 21 anos em São Paulo, a empresária retornou para sua cidade natal.

“Quando vim para Rio Preto, trabalhei em empresas como o Grupo Tereos e tive a oportunidade de dar consultoria para alguns empresários mas, ainda assim, sentia a necessidade de colocar toda a experiência que tinha em um negócio meu.”

Pesquisando algo que chamasse sua atenção, Mariana conheceu a Start Química, fábrica voltada para produtos de limpeza e higienização, e não teve dúvidas de que pudesse ser algo atrativo para sua cidade.

“Quando abri a RP Clean pude dar início a tudo o que queria, com foco no relacionamento com os clientes, vendas recorrentes, consultoria e produtos diferenciados com qualidade. Desenvolvi parcerias com outras fábricas para que pudesse oferecer ainda mais opções.

Aqui o nosso cliente encontra tudo o que precisa para manutenção de sua casa ou empresa, e para isso contamos com uma equipe técnica treinada para dar total suporte e atendimento personalizado.”

Diferenciais da RP Clean

Além da qualidade e variedade dos produtos, a empresa oferece um preço muito mais acessível com sua linha profissional. Outro



Mariana Lima

ponto importante é a disponibilidade de entregas no melhor horário para a pessoa. E para clientes que compram recorrente é apresentados planos exclusivos.

Seja para a casa ou empresa, Mariana faz todo um acompanhamento e até mesmo treinamento de limpeza indicando os produtos corretos e necessários. Principalmente em clínicas médicas, com higienização, a RP Clean oferece produtos certificados.

“A vantagem de as pessoas virem até a loja, é que aqui elas encontrarão opções especializadas e um custo benefício maior. E ainda poderão tirar dúvidas e solucionar suas reais necessidades, levando o produto correto”, finaliza a empresária.

Serviço:

Av. Benedito Rodrigues Lisboa, 1800
Loja 03 | Jardim Bosque das Vivendas

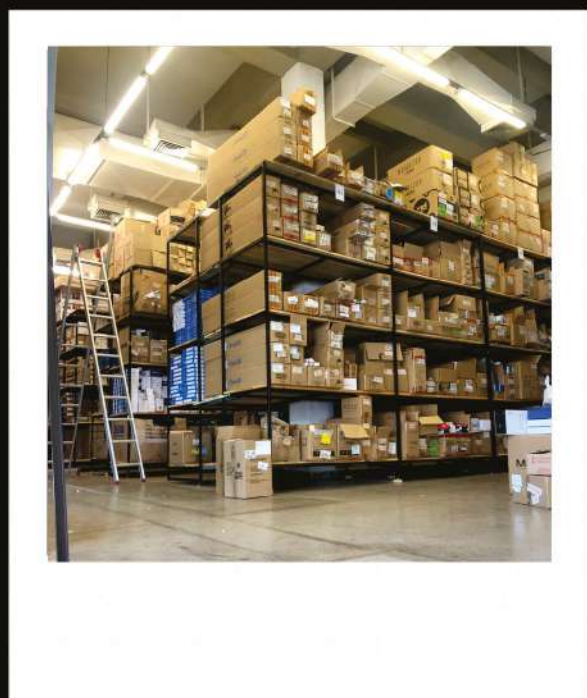
WhatsApp: 17 3304-7444



Acesse o QR Code para conhecer mais sobre a empresa.

LIMPA ESTOQUE

01 | FEV. A 28 | FEV.



*Promoção válida enquanto durar o estoque. Campanha sujeita à análise. Consulte condições na loja.
Imagens Ilustrativas.

ATE 10% OFF

Road to 25 Years



(17) 3233.6458

@NrIluminacao

www.nrIluminacao.com.br



marketing@nrIluminacao.com.br



Rua General Glicério, n. 4706
Vila Bancários - S.J.R.P

NR
ILUMINAÇÃO

DAYANE TAVARES

ESTÉTICA

Muito mais do que atuar na aparência, cuidar da pessoa.

Dayane Ferreira Montes Tavares sempre buscou realizar tudo em sua vida com propósitos e, em determinado momento, resolveu criar sua empresa. Pesquisando sobre o que faria, decidiu por algo que amava, a estética! Assim nasceu a Dayane Tavares Estética Rio Preto.

"Tudo começou na expectativa de trazer para as pessoas um pouco da experiência que tinha como cliente. Sempre frequentei salões e clínicas e algumas vezes sentia falta de várias coisas. Isso me motivou a abrir o meu espaço.

O local oferece procedimentos para o público feminino e masculino em estética facial como limpeza de pele, peeling, clareamento para pele e rejuvenescimento e estética corporal completa, com tratamentos de redução de medidas e drenagem linfática. Atendemos também gestantes e o público da terceira idade".



Para que as pessoas pudessem ter um espaço completo para se cuidarem, a empresária fez parceria com salão de beleza que traz serviços como coloração, corte, manicure e pedicure. "Tudo foi pensado para que as clientes tivessem um momento exclusivo e a oportunidade de realizar tudo num único lugar".

Outro diferencial é o atendimento e a forma com que são conduzidos os tratamentos. Cada cliente passa por uma avaliação, onde são indicados protocolos e personalizados. "Não existe uma fórmula pronta, cada um tem uma necessidade diferente e muitas vezes reagem de formas mais rápidas ou mais lentas ao tratamento. Por isso eu estou sempre presente, fazendo todo o acompanhamento. E para que todo o processo tenha o máximo de êxito, oferecemos também consultoria de nutrição e disponibilizamos alguns exercícios físicos que podem ser encaixados na rotina de cada um. Lembrando de que tudo faz parte de um processo e é preciso ter persistência para alcançar os objetivos", finaliza Dayane.

Dayane Tavares



Serviço:

R. Itanhaém, 1448
Jardim Caparroz

WhatsApp: 17 99146-0912

www.daytavaresestetica.com.br



Acesse o QR Code para conhecer mais sobre a empresa.

CONSTELAÇÃO FAMILIAR



Você sabia que seus antepassados influenciam positivamente e/ou negativamente seus comportamentos, suas crenças e sua vida como um todo?

Já se perguntou porque não consegue prosperar?

Porque não tem bons relacionamentos?

A Constelação Familiar traz esclarecimentos que irão possibilitar as transformações necessárias sobre estas e muitas outras questões e a lidar com os mais diversos conflitos de sua vida.

UM NOVO OLHAR PARA A MESMA VIDA!



Carlinhos Mattos

**Terapeuta - Professor - Celebrante
Sistêmico**

Constelação Familiar
Terapias Holísticas
Cursos e Workshops

 (17) 99602.5204

 @carlinhos_mattos_

Visite nosso site, aponte a câmera aqui



Benefícios:



Quebre barreiras

Romper com comportamentos e condicionamentos que prejudicam a sua vida e da sua família.



Tenha sucesso

Ajuda à quem busca atingir um nível superior de sucesso profissional ou pessoal.



Pense diferente

Liberte-se do que está atrapalhando a sua vida, e "vire a chave" na forma de pensar, para que você consiga agir com maturidade e confiança.

CUIDADO COM O SOL

Ele pode prejudicar a saúde do seu cabelo.

Todos nós sabemos da importância que o sol tem para a saúde do nosso corpo, pois é fonte de vitamina D. Contudo, é coerente ter cautela e não exagerar.

Se os raios UV podem causar grandes danos à nossa pele, imagine o quanto podem ser nocivos para os nossos cabelos.

O que pode comprometer?

As cutícula dos fios, danificando e reduzindo a proteção natural que ela fornece e, conseqüentemente, causando a perda da hidratação e oxidação dos pigmentos, deixando-as com aspecto mais claro e ressecado. Geralmente quem colore o cabelo percebe um desbotamento da cor.

Já para o couro cabeludo a exposição pode causar queimaduras, alterando o sistema capilar e até levando a um câncer de pele, pois o couro cabeludo é uma extensão da nossa pele.

Como proteger:

- Use chapéu ou boné para proteger o couro cabeludo.
- Não fique exposto ao sol em períodos no qual ele está mais forte.

- Beba muita água para deixar o corpo todo hidratado.
- Para os fios, use protetor térmico de excelente qualidade e tenha todos os cuidados pós sol, praia ou piscina para deixar os fios macios e para proteger a coloração.

O espaço Tiago Goes Clinic Hair disponibiliza tratamentos que ajudam a recuperar os fios desgastados e, para isso, oferecemos tratamentos de terapia capilar para o couro cabeludo.



Tiago Goes



Serviço:

Av. Presidente Juscelino K. de Oliveira, 5000
Sala 2003 | Iguatemi Business
Contato: 17 3353-5537



Acesse o QR Code para conhecer nossos tratamentos.



Lição de Casa

Flávia Cherubini Polachini

17 99265.7794

ESCOLA DE REFORÇO

ESTÁ PRECISANDO DE AJUDA?

- Aulas particulares em todas as disciplinas
- Auxílio nas atividades escolares
- Alfabetização e leituras
- Preparação para provas
- Aulas de interpretação
- Vestibular
- Redação

NÓS TEMOS O
CAMINHO PARA A SUA
APROVAÇÃO!

Estamos a **22**
ANOS ajudando
quem precisa!



Flávia Cherubini Polachini

 (17) 99265.7794

 @flaviacherubini



QUEDA DE CABELO

Pós cirurgia bariátrica.

Queda de cabelo é uma queixa muito frequente após a cirurgia bariátrica, trazendo muita angústia e impacto na autoestima das pacientes.

Por que acontece?

Quando o nosso organismo entende que precisa economizar energia para cuidar de algo mais importante, ele envia um sinal para que muitos folículos capilares interrompam a produção de cabelo, porque produzir cabelo gasta muita energia.

Após qualquer cirurgia, o nosso organismo pode entender que precisa economizar energia para o processo de cicatrização e recuperação da cirurgia como um todo. Uma vez que ele entende que isto é preciso, ele envia uma mensagem para muitos folículos capilares iniciarem o processo de troca de cabelo ao mesmo tempo, fenômeno chamado de eflúvio telógeno agudo.

Na bariátrica, além do estresse cirúrgico, o paciente apresenta outros gatilhos para eflúvio telógeno agudo:

- Dieta muito restritiva logo após a cirurgia,
- Perda de peso intensa e rápida,
- Deficiência nutricional.

Com a cirurgia ocorrem alterações anatômicas e fisiológicas no sistema digestivo do paciente, que prejudicam a absorção alimentar.

É possível evitar o eflúvio pós-bariátrica?

Não é possível impedir totalmente o eflúvio telógeno pela cirurgia bariátrica. A maioria dos pacientes acaba passando por um período de maior troca de cabelo após a cirurgia.



Dra. Regislaine Souza Miquelin

O único fator no qual podemos "interferir" é na prevenção ou tratamento das deficiências nutricionais e também é muito importante uma avaliação do couro cabeludo e fios de cabelo, pelo menos 6 meses antes da bariátrica.

Existe tratamento para a queda de cabelo após cirurgia bariátrica?

O tratamento de uma queda de cabelo é sempre direcionado à sua causa. Em relação ao eflúvio pós-bariátrica, sabemos dos fatores que causam e que isto vai acontecer com a maioria dos pacientes. Com isso, criamos protocolos específicos de acordo com a necessidade de cada paciente, através do tratamento via oral, tópicos e aplicações em consultório, de ativos antes e após a cirurgia, minimizando seus efeitos, com excelentes resultados.

Dra. Regislaine Souza Miquelin

Especialista em tratamentos capilares, faciais e corporais.
CRM: 130.198 | RQE: 71535



Para saber mais acesse o QR Code.

A ESCOLA DE INGLÊS DO AMANHÃ, HOJE

BEETOOLS É ÓTIMA OPÇÃO PARA QUEM QUER PIVOTAR A CARREIRA

A **Beetools** é uma escola de inglês diferente de tudo que você já viu. A aprendizagem se dá através de imersão em realidade virtual, aulas individuais, plantão de dúvidas para consultar a qualquer momento, dentre outros recursos. São metodologias ativas combinadas entre si, que colocam você como protagonista do seu aprendizado.

Flexível, permite acessar as atividades previamente, aprendendo e absorvendo os conteúdos primeiro. Depois, é só marcar uma aula individual, que pode ser no momento que você quiser. Isso é chamado de flipped classroom. Além disso, essa flexibilidade deixa a metodologia perfeita para quem tem uma agenda cheia, podendo conciliar com compromissos pessoais e profissionais sem dificuldade.

Para ser a escola de inglês mais inovadora do mundo, a Beetools também tem como base outros recursos interessantes; gamification, inteligência artificial, o Learning Lab e o Study Hall, para tirar dúvidas a qualquer momento, dentre outros.

Inovação e tecnologia para acelerar o aprendizado de inglês. Uma ótima maneira de dar um upgrade na carreira.

I SEM TAXA DE MATRÍCULA


I SEM TAXA DE MATERIAL DIDÁTICO

Você ainda **GANHA** um dispositivo de imersão em **realidade virtual** para fazer o curso.



 @beetoolsriopreto

 (17) 3308-9490  (17) 99757-3228

 Av. Pres. Juscelino K. de Oliveira, 5000, piso 1
São José do Rio Preto - SP

beetools
IGUATEMI



INSPIRA COMUNICAÇÃO DIGITAL

Conheça a história de dois profissionais que vêm se destacando pelo excelente trabalho em marketing digital.

O design Macley Soares sempre gostou de inovar e viu uma oportunidade nascer na pandemia. Sua ideia inicial era apenas inspirar as pessoas, pelo Instagram, com os projetos arquitetônicos de grandes nomes de todo Brasil, com um olhar diferenciado para a cidade de São José do Rio Preto e sua macrorregião. As postagens trouxeram seguidores inspirados pelo trabalho desenvolvido e, o que era algo “despretensioso”, aos poucos foi crescendo e em poucos meses o perfil já contava com mais de dez mil seguidores de maneira totalmente orgânica e consolidada. Com a expertise adquirida, Macley foi sendo convidado a assessorar e a fazer a gestão estratégica de perfis de arquitetos, engenheiros e design de interiores.

Com quase 2 anos o Inspira trabalha o posicionamento e a presença digital dos profissionais e empresas do segmento de design em geral atendendo, ainda, construtoras, lojas de materiais de construção, prestadores de serviços e decoração e hoje o perfil já tem mais de 29 mil seguidores.



Accesse o QR Code para conhecer o perfil "Inspira".

Planos para 2022

O Inspira projeta ampliação e agrega ao time a estrategista digital Erika Farias, pós-graduada em Comunicação Integrada ela já atua no mercado há mais de 20 anos.

A empresa entrega solução para os clientes, oferecendo assessoria completa para posicionamento e presença digital, envolvendo: gestão de mídias sociais, gestão de tráfego, networking segmentado, organização de eventos e estratégias digitais de posicionamento.

Benefícios

“O maior benefício que o Inspira traz é estar sempre posicionado e alinhado com um determinado nicho do mercado. Trabalhamos o nosso público-alvo com muita clareza e vemos o quanto estamos nos tornando referência para aqueles que buscam informações em nosso perfil. E cada vez mais temos gerado segurança e credibilidade tanto para quem busca essas informações, quanto para os nossos clientes.”

Serviço:

WhatsApp: 17 99189-9738

Bases de Cama Box e Baú | Recamier | Cabeceiras | Puffs
(Tamanhos padrões e sob medida)



Painel estofado
Cabeceira com abas 1.93 king
Base baú 193 king

Projeto: Gabriela Lemos Arquitetura



Acesse o QR Code para
conhecer nosso trabalho

WhatsApp: (17) 98169-0696
E-mail: gleiceferreira.designer@gmail.com

FÁBRICAÇÃO PRÓPRIA


CONFIANÇA
CAMA BOX | CABECEIRAS | RECAMIER BAÚ | PUFF

ALBRATZ ENGENHARIA

ENERGIA SOLAR FOTOVOLTAICA

Aline Costa e Luiz Eduardo Jr, diretores da Albratz, falam sobre benefícios da energia solar fotovoltaica.

A engenheira eletricista Aline Bragiatto Costa atua no mercado há mais de 15 anos. Adquiriu experiência trabalhando em grandes empresas especializadas em energias renováveis e em 2017 viu a oportunidade de dar início ao seu projeto, com a Albratz Engenharia.

"Dei esse passo por uma necessidade pessoal que acabou sendo a materialização de um sonho. Em 2014 conheci a energia solar fotovoltaica e apaixonei-me pelas possibilidades, pois a tecnologia é incrível e torna real inúmeras soluções. E isso veio ao encontro daquilo que eu buscava e busco diariamente."

A Albratz teve início como uma empresa de engenharia elétrica, mas foi se segmentando e hoje atua 100% no mercado da energia solar fotovoltaica.

• Novas parcerias

"Recentemente fortalecemos o time com uma nova parceria com o empresário Luiz Eduardo Barbosa Junior".

Formado em Direito com mestrado em Direito econômico, Luiz morou durante dez anos no Japão e, ao retornar para o Brasil, trabalhou em uma empresa de engenharia, o que lhe proporcionou experiência para posteriormente dar início a Bliss Engenharia com o seu irmão, que é engenheiro civil. A empresa atua com um nicho específico de medição do solo para torres de transmissão de energia.

Quanto à sua parceria com a Albratz, Luiz conta que conheceu a Aline ao ser seu cliente, instalando um sistema de energia solar em sua residência e ao conversarem, viram uma oportunidade de se unirem, visto que o empresário possui acesso ao público que a Albratz busca para seus novos projetos. Assim se deu início à sociedade.

• Propósito

"Temos como propósito trazer clareza e a melhor solução aos nossos clientes, pois além de ser um produto complexo, um sistema de energia solar é um investimento considerável e, por isso, é importante ter o entendimento correto, assim, garantimos a real satisfação e também o retorno positivo do valor investido".

• Benefícios

São vários os benefícios e, além da grande economia que se destaca, podemos citar o fato de ser uma geração de energia limpa, não causando nenhum tipo de poluição ao meio ambiente.

A Albratz, disponibiliza também soluções financeiras como linhas de financiamentos específicas para o consumidor final adquirir os sistemas de energia solar e busca dar todo o suporte aos clientes desde o primeiro contato. "Não queremos apenas vender "placas", mas sim a melhor solução técnica e econômica para cada cliente", finalizam.





O ano de 2021 sem dúvidas foi de muitos aprendizados e um pouco desafiador, mas ainda assim devemos nos lembrar das maravilhas que temos a agradecer.

Toda nova etapa deve ser comemorada, ganhamos uma ótima oportunidade. Que em 2022 possamos eliminar tudo o que já não traz felicidade para nossas vidas e assim obtermos mais espaço para vivermos novas alegrias!

Vamos nos cercar de pensamentos positivos e continuar a dar o nosso melhor sempre.

Que este ano traga primeiramente muita saúde e coragem, pois assim já temos o suficiente para conseguirmos todo o resto.

Feliz 2022

Equipe Dr. Leonardo Beraldo



Av. José Munia, 6777 - Jd. Vivendas

☎ 17 99682.8015 | 17 3211.6888 | 17 3231.8805

📷 drleonardoberaldo 📺 Dr. Leonardo Beraldo



A NUMEROLOGIA PARA 2022

A numerologia é uma pseudociência que estuda o método de leis universais que regem a energia dos números com as letras do alfabeto. De origem judaica - e descoberta nos séculos VI e VII, só a partir do século XII começou a ser mundialmente conhecida.

Com isso, cada pessoa tem a sua individualidade com a lei da numerologia e, trazendo para a realidade do ano de 2022, num aspecto geral, este será regido pelo número 6 - o que quer dizer que será um ano de base familiar.

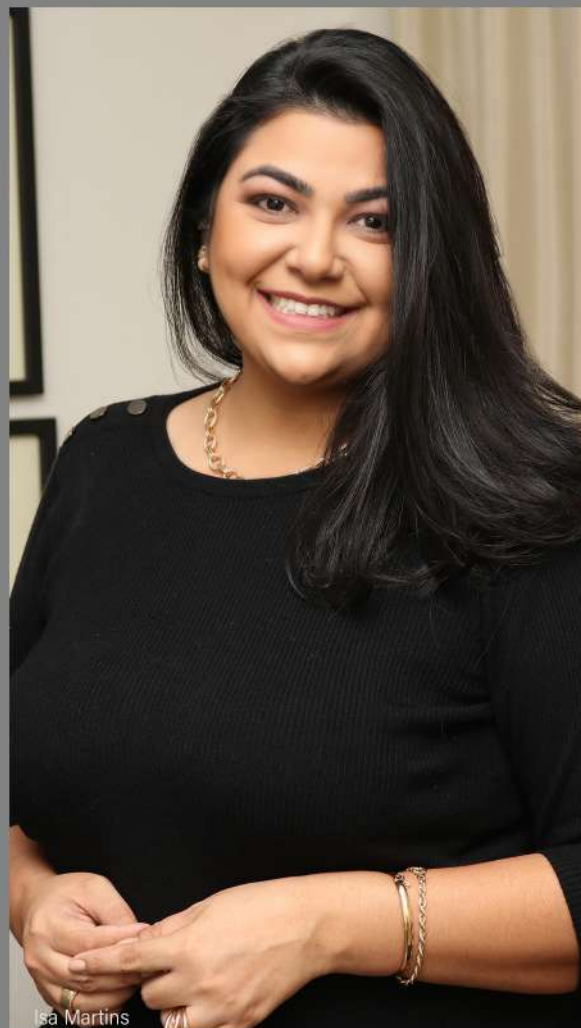
O número 6 traz o aspecto de reciprocidade, serviços, parcerias e relacionamentos que, na visão empresarial, são pilares essenciais. Porém, autoconfiança, equilíbrio e estabilidade também são necessários para um ano regido pelo número 6.

É um ano para empresas familiares - ou que servem famílias. Tem como base a lealdade e a reciprocidade. Já para os empresários que focam mais no trabalho do que na família, é um ano de cautela pelas incertezas e vícios que esse ano traz.

Sendo assim, para empresários é necessário prestar atenção nos familiares e boas energias para parcerias e relacionamentos.

E por falar sobre um ano em que a base é a família, não podemos deixar de lado a Constelação Sistêmica.

A constelação Sistêmica é uma maneira de solucionar os padrões ancestrais que se repetem e causam ações não conscientes, gerando resultados indesejados na vida pessoal e profissional.



Sendo assim, num ano regido pelo número 6, empresas familiares podem ter conflitos e a constelação vem para solucionar os desafios.

Visando aos desafios que a numerologia do ano 2022 pode trazer, a busca pelo autoconhecimento é a chave para a harmonização e realização de grandes objetivos, através da individualidade da numerologia de cada um.

Isa Martins

Terapeuta

WhatsApp: 17 99674-7988



Acesse o QR Code e conheça mais sobre esse e outros assuntos.

SEU CORPO É DO TAMANHO DA SUA HISTÓRIA

Quatro olhares, quatro histórias, quatro corpos distintos e um único sentimento que retrata milhares de trajetórias: a liberdade de ser quem você quiser.

A campanha “Etiquetas do amor-próprio”, lançada pela Shanilla Yoga, coloca um holofote na questão da autoconfiança feminina, intensificando a luz sobre o tema dentro de um contexto de saúde emocional. Ciente do papel que ocupa ao lidar com a autoestima das pessoas, a Yoga sabe a responsabilidade que tem. Por isso, se propôs a retratar por meio de um filme, histórias reais de algumas mulheres que trazem em sua trajetória, muito orgulho pelas marcas de seus corpos perfeitos em suas imperfeições. Histórias de muita força em busca da transformação e aceitação, para nos lembrar que a nossa história nos molda tanto emocionalmente, como fisicamente, e que essa mudança é única e maravilhosa.

E todo esse movimento em prol da libertação de paradigmas pré-estabelecidos vai além do ambiente digital da campanha. Envolvidos nesse sentimento de romper com rótulos e etiquetas, cada consumidora da Yoga que



comprar um produto será surpreendida por uma etiqueta especial, que pode ser desde amorosa, divertida, forte, batalhadora, empoderada, inteligente, até gata, gostosa, maravilhosa, mulherão, entre outras.

Seja sua melhor versão em 2022.

Serviço:

Rua Pernambuco, 3020 – Redentora

Contato: 17 3353-2090

WhatsApp: 17 99664-4237

Facebook: shanillayogamodeladores

Instagram: @shanilla_yoga_riopreto



Acesse o QR Code e conheça mais sobre esse e outros assuntos.

ANDRÉ LUÍS MANTOVANI

Como o BNI transformou sua vida de forma significativa.

O empreendedor André Luís Mantovani, nascido em São Paulo, é formado em Gestão e Seguro de Previdência, Gestão Estratégica de Negócio e Gastronomia. Começou a empreender com o seu pai, em 1997, em uma empresa de corretagem de seguros. Hoje, aos 43 anos, André conta de que maneira deu início à sua história com o BNI e como essa metodologia ajudou sua empresa a crescer.

Os negócios estavam crescendo, tínhamos muitos clientes e com isso nunca dei importância para fazer 'networking'. Achava que isso era para empresas que não tinham clientes.

Com o passar do tempo eu resolvi formar minha família e em um determinado dia aconteceu um incidente devido à insegurança da capital. Nesse momento minha esposa quis voltar para sua cidade natal. Buscando ter mais qualidade de vida, em 2009, ela e nossa filha foram morar em Santos e eu permaneci em São Paulo, o que durou mais um ano.

Foi uma época bem complicada, pois tinha que me deslocar para ver minha família nos finais de semana e acabei ficando ausente do crescimento de minha filha durante essa época.

Assim, em 2010 me mudei para Santos, onde passei a trabalhar em home office, atendendo meus clientes da capital.

Um ano mais tarde montei meu escritório, contudo não conhecia ninguém na cidade, assim tive que sair às ruas para começar a prospectar.

De forma estratégica apresentava para as empresas novos serviços, os quais muitos não conheciam e isso deixava as pessoas surpresas.



Durante um ano não fechei com muitos clientes, pois a grande maioria já tinha seus corretores.

Lembro que nesse momento fiquei um pouco desanimado e conversando com meu irmão, que era meu sócio, sinalizei a vontade de fechar o escritório e voltar a São Paulo. Enquanto conversávamos, meu irmão comentou que estava fazendo parte do primeiro grupo do BNI no Brasil e estava tendo bons resultados e me incentivou a conhecer. Assim o fiz! "

Início do BNI

"Em janeiro de 2012 fizemos a primeira reunião para formar o novo grupo e antes mesmo de finalizar a formação, eu já havia recuperado todo o investimento que tinha feito para entrar.

Foi incrível a forma como foram acontecendo as negociações com os outros participantes e comecei a me relacionar e a engajar meu negócio. Isso fez minha empresa ter um crescimento expressivo. Fiquei como membro durante cinco anos e depois me tornei "Diretor Consultor", o que me possibilitou a montar três novas equipes.

Um pouco mais tarde, quis me tornar "Diretor Executivo" e assim fui conversar com o "Diretor Nacional", Marcos Martins e pedi para que ele me desse uma região para cuidar. Por ter um bom desempenho dentro do BNI ele ficou muito entusiasmado, mas não havia nenhuma região onde eu pudesse assumir próximo de onde eu morava. Contudo, como eu já conhecia São José do Rio Preto, solicitei que me confiasse essa região, pois enxergava grandes oportunidades".

BNI Noroeste Paulista

"Iniciamos os trabalhos em São José do Rio Preto em 2017, quando formamos o primeiro grupo, o "BNI Start". Um ano depois, em Catanduva, lançamos o "BNI Valor". E em 2019, o "BNI Mindset" novamente em Rio Preto, e o "BNI Revolução", em Jales. Já no ano de 2020 lançamos o "BNI Olimpo, na cidade de Olímpia e o "BNI Status", em Rio Preto. Para os próximos meses de 2022 lançaremos o "BNI Oportunidade" em Rio Preto e o "BNI Sênior" em José Bonifácio, superando assim, 330 membros na região.

Ir para Rio Preto foi uma experiência maravilhosa. Claro que tivemos uma certa resistência, no começo, pois o BNI exige que se siga a metodologia de forma correta, pois é dessa forma que geramos negócios. Mas quando os membros entendem e criam o hábito, as coisas fluem naturalmente. Mas eu entendo que muitas vezes é um processo natural. Tenho a vantagem porque também fui membro durante muito tempo e por isso compreendo os membros de uma forma geral".

Pandemia e BNI

"Nossas reuniões eram todas presenciais e tivemos que nos adaptarmos do dia para a noite. A vantagem de ser uma organização global é que as coisas acontecem de forma rápida e, como em outros países esse formato online já estava acontecendo, aqui, no Brasil, não foi difícil. Já se havia até mesmo fechado uma parceria a nível global com o Zoom, tornando-se o maior cliente da plataforma.

E foi o momento em que eu vi como o BNI traz resultado, pois os negócios continuaram acontecendo e com números expressivos".

Minha missão

"Como Diretor Executivo do BNI Noroeste Paulista, minha missão é ajudar empresários e profissionais liberais a aumentar significativamente os negócios dos membros da organização, através de um programa positivo, profissional e estruturado de marketing de referência que lhes permita construir relacionamentos de longo prazo com profissionais de qualidade.

O BNI funciona para o empreendedor que é líder, que gosta de trabalhar em equipe, que tem interesse pelo outro, que tem ambição de vencer e, acima de tudo, que tem capacidade para dar conta de atender os seus clientes".





Conheça o BNI

Enquanto a concorrência dorme, eles já estão fazendo negócios.

O BNI é uma organização Global presente em 74 países com mais de 10.500 mil equipes e mais de 280 mil empresários ativos.

A missão do BNI é ajudar empresários e profissionais liberais a fazerem mais negócios através do marketing de referências - ou boca a boca, como é popularmente conhecido. A organização foi fundada em 1985 pelo seu atual CVO, "Dr. Ivan Misner", considerado o pai do networking moderno e um dos maiores especialistas em marketing de referências do mundo.

Porém, somente em 2009 a metodologia chegou ao Brasil, através do Diretor Nacional, Marcos Martins. Hoje são 237 equipes e 8.149 membros.

Metodologia

O BNI cria um ambiente profissional com políticas, código de ética e empresários que passam por um rigoroso processo de seleção. A finalidade é criar um ambiente estruturado, positivo e profissional para que os empresários filiados possam passar e receber referências com o máximo de segurança.

Um dos principais diferenciais do BNI é a exclusividade por segmento em cada equipe, tornando o ambiente livre de concorrentes.

Sendo assim, todos os negócios que determinada equipe gerar, dentro daquela especialidade, serão direcionados para o membro que os representa, tornando o BNI um dos principais canais de prospecção e vendas de seus membros.

Empresários de sucesso

Os empresários que se filiam ao BNI podem experimentar crescimento em diversas áreas da sua vida.

Melhoram significativamente a sua capacidade de oratória, desenvolvem seu negócio através da troca de experiência, praticam diferenciais competitivos em seus negócios através de parcerias com profissionais de áreas correlatas, permitindo-lhes gerar valor aos seus clientes.

Outro diferencial é a plataforma online, "BNI Business Builder", que oferece conteúdos de aprendizados e o BNI Connect, que permite a conexão de membros da região, do Brasil e até de outros países, seja para trocar referências ou obter fornecedores e até mesmo para expandir seus negócios para outras áreas onde o BNI tem presença.

Valores do BNI

O BNI tem sete valores centrais que são: Ganhar Contribuindo (Givers Gain), Construção de Relacionamentos, Aprendizado Contínuo, Tradição e Inovação, Atitude Positiva, Accountability e Reconhecimento.

Todos são extremamente importantes, sendo conhecidos e praticados por todos, de membros a embaixadores e diretores. É a "cola" que une todos como organização e dá norte rumo aos objetivos como equipe e consequentemente como membros.

Resultados do Noroeste Paulista

No Noroeste Paulista são 280 empresários e 6 equipes. Foram gerados mais de 42 milhões em negócios para os membros só nos últimos 12 meses.

Desde o início da pandemia, orgulhosamente chegou-se a mais de 60 milhões em negócios fechados (março/2020 a novembro/2021), e nenhum participante das equipes fechou suas empresas.

A primeira equipe lançada em São José do Rio Preto foi o BNI Start, em junho de 2017. E atualmente a cidade conta com mais 2 equipes: Mindset e Status. E estamos próximos de lançar a quarta.

Eles também são responsáveis pelo sucesso das equipes do BNI: Os Diretores consultores

Aristides Ianelli Junior

Administrador com especialização em Gestão de Negócios, Aristides é diretor da Jobinn - consultoria, recrutamento e seleção.

Participa do BNI desde 2018 e atualmente é "Diretor de Expansão" para novas equipes na regional.

Tem como função coordenar os "DCs" de lançamento na formação de novas equipes.

Como "Diretor consultor", Ari formou e lançou três equipes e pelo cargo de "Diretor de Expansão" está coordenando o lançamento de mais duas.

Rose Raimundo

Formada há 25 anos como Psicóloga pela Unesp de Bauru, Rose atua como Coach de líderes há 18 anos, na própria empresa, "Rose Ray - Coaching & Training" desde a primeira formação internacional em Coaching. É especialista em desenvolvimento de líderes e equipes em empresas nacionais e multinacionais.

Está no BNI há quase 3 anos e participou da formação da segunda equipe de São José do Rio Preto - BNI "Mindset".

Na função de "DC" da equipe "Status," Rose atua na orientação, suporte e apoio à equipe em direção aos seus objetivos. Também é responsável por intervir pela equipe de liderança com a regional.

Jonathan Andrade Marckert

Jonathan é formado em engenharia da computação pela UNIRP São José do Rio Preto e há mais de dez anos fundou o Eco Webdesign - criação de sites.

Entrou na equipe "Mindset" em 2019 e hoje é "DC" responsável pela equipe "Start".

Como diretor tem como principal função ajudar o trio de liderança a proporcionar uma ótima experiência aos membros dentro do BNI, criando um ambiente propício para gerar relacionamento e alto valor de negócio fechado. "Como consequência consigo aumentar a visibilidade do trio de liderança e, com um bom trabalho executado, todos ganham mais credibilidade que justifica o investimento, tempo e energia do trio no período da sua gestão," pontua Marckert.

Helder Ferreira da Silva

Diretor da empresa A-Tech tecnologia para empresas, com mais sete anos de mercado, Helder é graduado em Ciência da Computação.

Membro do BNI desde o lançamento da primeira equipe, o "Start", Helder hoje é Diretor Consultor da equipe "Mindset" e tem como propósito alcançar resultados e trazer mais inovação na forma de fazer negócios. " Como "DC" busco proporcionar a melhor experiência em networking, com 100% do uso da metodologia do BNI, garantindo assim a preservação do seu investimento com fechamento de negócios qualificados. "



CARMEN E ROBERTA ZEVOLI

RMF Uniformes.

Há mais de 27 anos no mercado, Carmem Zevoli deu início à RMF Uniformes de forma bem modesta - na garagem de sua casa. Motivada por uma prima que confeccionava e vendia camisetas nas escolas da baixada santista, a empreendedora enxergou uma oportunidade de aumentar a renda familiar. Mãe de três filhos e professora em várias escolas aliou a necessidade com a oportunidade, já que se encontrava no meio escolar.

A empreitada deu certo, além do retorno financeiro Carmen comenta que reacendeu a antiga admiração que sempre teve pela costura. "Peguei o gosto e hoje sou apaixonada".

Com o passar do tempo seu trabalho foi sendo notado fora das escolas e a empresária passou a ser procurada por diversas empresas para que confeccionasse seus uniformes. "Nesse momento meus olhos brilharam, já fazia um trabalho diferente em relação ao meu produto. Nos uniformes escolares procurava fugir da "mesmice" e do padrão, sugerindo novos desenhos para as peças, inclusive, através de concursos e de ideias entre os alunos. Ter a oportunidade de criar uniformes empresariais e corporativos vinha ao encontro de uma paixão que começava a aflorar e, em meio à escola e alunos, fui procurando tempo para me especializar. Dentre vários cursos o de modelagem foi essencial para que eu desenvolvesse um corte próprio, confortável e sempre elogiado pelo bom caimento".

Carmen conta que seus filhos foram criados nesse universo. "Da garagem nos mudamos para uma casa maior com um pequeno salão.



E crescer no meio de máquinas e tecidos despertou na minha filha caçula o desejo de inovar e aumentar nosso empreendimento - e ela aliou a faculdade de moda com o estágio na própria empresa. Progredimos juntas e nos tornamos sócias. O salão ficou pequeno e hoje contamos com uma grande estrutura e um grupo de colaboradores que vestem a nossa camisa.

Somos apaixonadas pelo que fazemos e esse é o nosso diferencial. Procuramos nos inovar, diariamente, e trabalhamos para que continuemos conhecidos pela qualidade, conforto e personalização, pois nosso produto é muito mais do que uniformes", finaliza.

Serviço:

Av Moacir Portugal Linhares, 153
Distrito Industrial - Nova Granada
Contato: 17 3262-1678



Acesse o QR Code e conheça
mais nossa empresa.

EDUARDO PETRONE

dōBEM.

O empresário Eduardo Petrone, fundador da empresa dōBEM, é formado em Administração de empresas e marketing de relacionamento.

Edu, como é conhecido, sempre amou se relacionar com pessoas e por onde passa leva consigo muitos admiradores.

Em setembro de 2020, a partir de um propósito de vida, o empresário decidiu trabalhar com os óleos essenciais. Foi através desses que transformou sua vida e saúde. A partir de então, Eduardo fez a especialização necessária em óleos essenciais dōTERRA.

Óleos essenciais

A dōBEM Essencial é uma empresa que promove saúde através de sua equipe de Consultores do bem-estar, especializados na marca dōTERRA (que tem como significado dádiva da natureza), empresa norte-americana, fabricante dos óleos essenciais e presente em mais de 60 países.

A empresa busca levar a praticidade e o conhecimento de como usar, adequadamente, os óleos essenciais nas terapias emocionais e físicas para as famílias e os colaboradores das empresas que precisam de mais resultados positivos.

Os óleos promovem uma nova forma de nutrir e alimentar nossos sistemas corpóreos e podem auxiliar em diversas áreas que hoje não respondem a terapias convencionais.

E para intensificar mais o bem-estar recentemente foi inaugurado o espaço físico do Instituto dōBEM.



Instituto dōBEM

O Instituto representa aquilo que nós temos mais vontade de fazer que é ACOLHER diretamente a todas as pessoas nas mais diversas necessidades que elas tenham, sejam elas físicas ou emocionais, em todas as áreas das terapias integrativas e humanizadas, com os melhores profissionais em todas as áreas terapêuticas.

Junto a todas as nossas terapias, nós temos o propósito de preconizar os melhores protocolos de uso dos óleos essenciais, para que sejam conhecidos e utilizados da forma mais correta.

O espaço também oferece terapias integrativas como: aromaterapia, massoterapia, massagem aromática, constelação familiar, cromoterapia, hipnoterapia, acupuntura, reiki, fitoterapia, reflexoterapia, Spa relaxamento (escalda pés) e nutrição, com acompanhamento de profissionais. Nós queremos ser o seu espaço para cuidados com a saúde e o bem-estar!

Serviço:

Rua Rubião Júnior, 2029 - Boa Vista
WhatsApp: 17 99233-9304



Accesse o QR Code para conhecer melhor o instituto.

EMERSON CASEMIRO

Allow Tecnologia.

Emerson Casemiro traz uma experiência de mais de 20 anos de atuação na área de tecnologia da informação. O empresário, com formação em Engenharia Eletrônica, está à frente da Allow Tecnologia.

Emerson conta que a empresa nasceu com o propósito de facilitar a forma com que os empresários se comunicam com seus clientes. "Acreditamos que a solução de voz descentralizada facilita a comunicação dos empresários, dos colaboradores e dos clientes, o que traz liberdade na comunicação".

O segmento de atendimento inteligente na nuvem já é uma necessidade para quem quer se diferenciar e a pandemia acelerou esse processo.

Diferenciais

Através de uma solução simples e de baixo custo, a "Allow" traz para pequenas e médias empresas uma solução de atendimento na nuvem (solução de atendimento inteligente permite que os diferentes canais de suporte ao consumidor sejam integrados numa única plataforma, permitindo atender à crescente demanda de chamados atualmente), sem a necessidade de PABX local ou custo de manutenção, podendo ter seu ramal na sua mesa, notebook ou celular.

Benefícios

Além do fato da sua empresa sair na frente em relação à tecnologia, há outros benefícios como o não investimento na implantação, a alta qualidade de voz, não possui manutenção em PABX, é fácil de utilizar, grava ligações e



apresenta relatórios de ligações efetuadas, recebidas e entre ramais. Entrega também os recados de caixa postal por e-mail.

Benefícios para a empresa

Em tempos de alta concorrência perder ligações se torna prejuízo, e com nosso sistema todas as ligações serão atendidas e direcionadas. Por isso a "Allow" criou o atendimento inteligente na nuvem. O trabalho remoto pode ser mais produtivo que o presencial. O cliente mudou a forma de consumir e os empresários precisam estar atentos a isso.

"Trabalhe onde você quiser ou onde se sentir melhor para produzir. Com a nossa empresa a comunicação com o seu cliente será constante, sem falhas. Liberte-se e venha para a nuvem! A "Allow" leva a sua empresa para todo lugar", finaliza Emerson.

Serviço:

Rua Redentora 2712 – Redentora
Contato: 17 3234-3030



Acesse o QR Code e conheça mais a "Allow".

ERIKA E NELSON NEVES

Escola Pequetitos.

Um episódio bem conhecido e muitas vezes difícil é quando as mães precisam retornar à vida profissional e têm que deixar seus filhos depois de um longo período, desde a gestação, quando viveram exclusivamente em função da criança. Cada um, à sua maneira, mãe e bebê vão sentir a separação. Então surge outra questão muito importante. "Onde deixar meu bebê para trabalhar tranquila?"

Erika e Nelson Neves há quase 25 anos oferecem, com a Escola Pequetitos, uma completa estrutura e um ambiente acolhedor para receber crianças a partir de quatro meses a seis anos de idade.

"Sempre tivemos como principal objetivo a formação absoluta da criança, possibilitando a ela a oportunidade de se divertir, realizar descobertas, conviver em sociedade, aprender e, principalmente, reunir atributos para se tornar verdadeiros cidadãos".

O casal sabe como é difícil para as mães deixarem seus filhos em outro local que não sejam suas casas - e por isso procuram oferecer a melhor experiência para a família,

para que todos se sintam seguros e possam ter total tranquilidade em deixar a criança aos cuidados da Escola.

Em parceria com instituições de referência como o Sistema Mackenzie de Ensino e a Unesco, a Escola une estrutura de ponta focada no desenvolvimento infantil, oferecendo 18 ambientes pedagógicos que proporcionam infinitas possibilidades aos alunos. Outro diferencial é o fato de trabalharem com um número reduzido de crianças por sala, o que traz melhor desempenho.

A pedagoga, Erika, conta que como proposta a Pequetitos utiliza a metodologia cognitiva interacionista e o método fônico para a alfabetização desde a educação Infantil. "Possuímos metodologia e estrutura modernas, mas sem deixar de lado o calor humano, o contato pessoal, a transparência e, principalmente, o carinho por todas as nossas crianças", explicam.

E essa é a missão da Escola, dar acolhimento e segurança com muito amor, contando com colaboradores que amam o que fazem, para que as crianças tenham a sensação de estarem em suas casas.

Serviço:

Av. Lino José de Seixas, 633 - Jardim Seixas
Entrada lateral: Alameda das Crisandálias, 53
(17) 3223-1906

São José do Rio Preto/SP
Facebook/Escola Infantil Pequetitos
Instagram: @escolainfantilpequetitos



Acesse o QR Code e veja mais.



FABIO ROGERIO MARCELINO

MM Revestimentos.

Fábio Marcelino tinha uma carreira promissora, trabalhando numa multinacional na área de vendas. Contudo, sua vida tomou um rumo totalmente diferente e há onze anos ele está à frente da MM Revestimentos. "Tudo começou através de um amigo que trabalhava com instalação de rodapés de poliestireno, e ele sempre dizia que era uma área bem promissora. Em um determinado momento, duas pessoas próximas de mim estavam desempregadas e, com o incentivo desse meu amigo, tiramos um feriado para conhecer melhor o trabalho de instalação.

Fábio comenta que na ocasião todos gostaram muito do trabalho. "Combinamos que eu ficaria no comercial, pois não precisaria sair da empresa na qual trabalhava e as outras duas pessoas ficariam responsáveis pelas instalações".

Porém, pouco tempo depois, Fábio saiu da empresa e com isso decidiu apostar totalmente na nova carreira. Logo que iniciou viu a necessidade de fazer a instalação de pisos vinílicos (piso composto de PVC, minerais e aditivos, que pode vir em mantas, em placas ou régua). É um piso leve, aplicado de preferência sobre contrapiso liso, normalmente com cola específica), e pisos laminados (são compostos por materiais derivados da madeira, como painéis de fibras de madeira com alta densidade, papel e melamina). E assim foi para São Paulo para aprender e poder oferecer um serviço completo.



"Quando comecei a focar na área comercial, fazendo visitas para as lojas e profissionais da área da construção civil, a empresa passou a crescer consideravelmente, pois é um serviço muito novo em nossa cidade", comenta o empreendedor.

Hoje, a MM Revestimentos é referência em instalação de pisos vinílicos, laminados, de bambu, de borracha, de madeira, porcelanato líquido e rodapés. "Somos os únicos profissionais do interior de São Paulo autorizados, credenciados e preparados por nossos parceiros para atuarem com seus produtos e atendemos quaisquer tipos de projetos".

O segmento é oportuno, pois é algo novo e tem chamado a atenção pela facilidade que os pisos oferecem, tanto na rapidez da instalação como pelo custo benefício, o que tem feito a demanda aumentar.

Serviço:

WhatsApp: 17 99193-3087

Instagram: mmrevestimentosepisos



Acese o QR Code para conhecer mais sobre a empresa.

GABRIEL HENRIQUE BAESSO

G-Easy SmartHome

O jovem e talentoso Gabriel Baesso nasceu em Cândido Rodrigues, interior de São Paulo e atua com seu trabalho desde 2019 em São José do Rio Preto. Gabriel é formado em "Engenharia de controle de automação", e tem reconhecimento pelo CREA (Conselho Regional de Engenharia e Agronomia do Estado de São Paulo).

"Sempre tive a vontade de empreender, e quando me senti preparado, busquei trabalhar com algo que já tinha conhecimento, e assim comecei minha história com o empreendedorismo e com a automação".

• Possibilidades da automação

"Trabalhar com automação é mágico, pois conseguimos criar possibilidades para os clientes, facilitando suas vidas e trazendo mais conforto", comenta o engenheiro.

Gabriel pontua que hoje existe a possibilidade de o morador ter sua casa toda automatizada. "Podemos integrar toda a iluminação, persianas, ar condicionado, aparelhos de TV's, cafeteira e até alguns eletrodomésticos. Além da piscina, irrigação dos jardins, sistema de home theater, som ambiente e para maior segurança, a opção de ter fechadura digital".

• Benefícios

"De um modo geral a automação entrega ao morador a versatilidade que é preciso



para otimizar tempo e ter mais agilidade. Ela consiste em três pilares, os quais beneficiam as pessoas em vários âmbitos da vida, como o conforto, a segurança e a economia.

Traz maior transparência e racionalização aos processos. Com as informações organizadas e centralizadas, os gestores conseguem ter uma visão mais ampla do funcionamento da organização.

Imagina, você controlar automaticamente a intensidade da luz, de acordo com a iluminação do local e então consumir menos energia.

Ela proporciona a autonomia de quem mora em uma residência, não precisando mais se preocupar se as janelas ficaram abertas, se as estão luzes acesas ou se o ar condicionado ficou ligado, podendo desligar toda a casa com um único toque ou comando de voz", finaliza.

Serviço:

WhatsApp:

16 99759-5489

Instagram:

geasysmarthome



GRAZY CAMPOS

Fieri Comunicação.

Apesar de jovem, Grazy possui grande experiência no ramo de jornalismo. Há 11 anos, atua com comunicação na cidade de São José do Rio Preto.

“Toda experiência foi necessária para que eu pudesse empreender e abrir minha agência, a Fieri Comunicação”.

A Fieri é uma agência de comunicação estratégica com foco em ajudar profissionais a se comunicarem melhor através do seu conteúdo. “Entendemos a necessidade do nosso cliente, avaliamos junto a ele o melhor caminho, desenvolvemos o planejamento de ações e conteúdo de acordo com os canais de comunicação definidos e produzimos e gerenciamos toda sua comunicação. Não criamos apenas posts, mas, verdadeiras conexões com os nossos clientes e entre eles e o público que buscam.

A comunicação é uma das habilidades essenciais para quem quer ter autoridade na sua área e pode ser aprimorada através do seu conteúdo, através da maneira como você se comunica com o seu público e, é exatamente neste ponto que atuamos. Saber se comunicar gera conexão, empatia e afinidade - itens que auxiliam na conquista do seu cliente”.

As mídias digitais mostram o quanto as pessoas estão conectadas. “O que vai diferenciar sua empresa das demais, é o conteúdo que você traz para o seu público. Caso essas pessoas percam o interesse no que você apresenta, possivelmente você



estará perdendo clientes. Por este motivo, um bom planejamento com estratégia de conteúdo que tenha a identidade da empresa, que transmita a essência e o propósito do negócio, fará toda a diferença nos resultados, na conquista de autoridade e na fidelização dos clientes”, finaliza a jornalista.

“Fui em busca da Fieri Comunicação para personificar minha marca e meu nome na área em que atuo. Desenvolvemos minha logomarca, juntamente com a minha identidade visual, personalizando todos meus documentos e layouts com muito profissionalismo.

Atualmente, trabalhamos com o desafio da interação digital, em atender a grande demanda que, diante de tanta informação, não encontram o profissional que se identifica com o paciente. Assim, através de uma comunicação mais assertiva, apresento melhor a maneira como trabalho (individualizada) e o resultado com os pacientes”.

- Dr. Rodrigo Pinhabel -
Neurocirurgião.



Dr. Rodrigo Pinhabel

Serviço:

Contato: (17) 98156-2728



Accesse o QR Code para ter mais informações.

JULIANA CAMPOS

Mente Rica.

Uma Mente Rica pensa grande, cria sua própria vida sem colocar a culpa dos resultados nos outros, enxerga oportunidades onde a maioria só consegue ver obstáculos, investe em si mesma, na própria evolução, estuda e se aprimora.

Mas antes de mais nada: o que é a Mente Rica?

A empresa surgiu de um método desenvolvido no mestrado da brasileira Juliana Campos, que percebeu que muitas pessoas não conseguiam ter resultados financeiros, apesar de ganharem muito dinheiro. E pessoas do alto escalão do serviço público ou das universidades também passavam pelas mesmas dificuldades de alguém que tivesse uma renda muito inferior. Com isso, ter mais dinheiro, muitas vezes, não representava a tão sonhada liberdade financeira.

Diante disso, a empresária foi pesquisar o funcionamento da mente humana e tentar descobrir quais eram os mecanismos das pessoas de sucesso financeiro e como replicá-los. Assim, nasceu o Método Mente Rica de Desenvolvimento Financeiro Sustentável, que segue a tríade SER – FAZER – TER.

Muita gente pensa que uma Mentoria de Educação Financeira ensina apenas a fazer planilhas, a gastar menos e economizar. Mas isto é apenas uma parte do processo: este é o Fazer. Antes disso, é preciso mudar o Ser, agir para mudar quem você é para que você nunca mais volte a ter uma relação abusiva com o dinheiro. Mudando o Ser podemos pavimentar o caminho para fazer algo significativo e que gere resultados.



A Mente Rica hoje oferece vários produtos de Educação Financeira, de acordo com o público. Mente Rica Kids e Mente Rica Teens, para ensinar os jovens a lidar com o dinheiro desde cedo. Mentoria Mente Rica em grupo: uma imersão de 2 meses com encontros semanais que vai mudar a sua forma de olhar para as suas finanças. Mentoria Mente Rica individual, só você e a mentora Juliana Campos.

Quer saber mais sobre este método? Siga a Juliana Campos nas redes sociais.

Serviço:

WhatsApp – 17 98114-2884
Instagram: @julianacamposoficial



Acerte o QR Code para conhecer mais do nosso trabalho.

JÚLIO PETINI

Giallo Engenharia e Construção .

Há vinte anos no mercado da construção civil, e desde 2002, a GIALLO ENGENHARIA E CONSTRUÇÃO está sob o comando do Engenheiro Julio Petini.

A Giallo é uma empresa que atua no mercado de Engenharia e Construção. Segundo o proprietário, a empresa desenvolve soluções alinhadas com as necessidades de cada projeto e vem ampliando seu conhecimento e técnicas, tornando seus serviços flexíveis e adaptados para os clientes.

"Temos total comprometimento com todos os projetos que executamos, seja em relação a preço, prazos e qualidade da mão de obra empregada no serviço de construção civil", comenta Julio.



A construtora trabalha com método de gerenciamento de projetos que atendem organizações de diferentes tamanhos e áreas de atuação, sempre focado no resultado final.

Para que tudo saia da melhor maneira possível contamos com profissionais altamente qualificados e experientes com know-how nas principais obras de infraestrutura do país e fora. E procuramos nos manter sempre atualizados para desenvolver o melhor trabalho possível.

"Nosso diferencial é ter foco no cliente, superando sua expectativa. Temos sempre em mente que cada projeto é o sonho de alguém. Atendemos desde pequenas obras, sendo reformas ou ampliações residenciais até a construção de casas de alto padrão, galpões industriais e obras públicas da nossa região.

Como diz o nosso slogan: você apresenta uma ideia e nós damos a solução", finaliza o empresário.

Serviço:

R. São Bento, 274
Vila N. Senhora da Paz
Contato: 17 3513-6126
Instagram: @gialloec



Acesse o QR Code para conhecer mais sobre a empresa.



JUNA VASSOLER PETINI

Os benefícios da advocacia trabalhista preventiva.



A advocacia preventiva trabalhista, tem como objetivo prevenir ações judiciais, ao analisar as circunstâncias e necessidades das empresas, além de assegurar que todas as atividades estejam correndo de acordo com o estabelecido pela lei.

Isso porque a advocacia preventiva, mais do que evitar problemas, evita que irregularidades sejam cometidas e incentiva as boas condutas, evitando o crescimento de conflitos que podem causar diversas consequências negativas para o funcionamento das empresas.

Uma das principais vantagens da advocacia preventiva é oferecer segurança jurídica à organização para que os empreendedores e gestores possam focar no crescimento do negócio, dentro dos ditames legais e prevenindo a perda de capital ao pagarem altas indenizações. Pode-se concluir que este serviço é extremamente necessário como ferramenta de gestão.

A advocacia preventiva traz com ela o aumento da credibilidade do negócio para os sócios, investidores, clientes e colaboradores. Eles são favorecidos por terem seus direitos resguardados e os procedimentos internos melhoram, efetivamente.

Devemos destacar que, independentemente do tamanho do seu negócio, a prevenção é um processo benéfico e essencial para o sucesso. Dentre os benefícios, podemos citar a minimização dos riscos jurídicos, elaboração de contratos, redução de gastos, auxílio no desenvolvimento do negócio, dentre outros. É uma ferramenta indispensável para qualquer tomada de decisão que vai desde o recrutamento, a contratação, perdurando até mesmo após a rescisão do contrato de trabalho.

Procure sempre por um profissional responsável e especializado no assunto.

Juna Vassoler Petini
OAB/SP 263.078

LETICIA BERGEMANN

Mary Kay.

Leticia sempre amou se cuidar e com Liso a vida a levou para o segmento da beleza. Hoje a empreendedora é consultora da Mary Kay.

A Mary Kay é uma empresa norte-americana de venda direta de cosméticos, fundada em 1963, em Dallas, Texas. Atualmente, a empresa é uma das maiores companhias no segmento de cuidados com a pele, maquiagem e fragrâncias nos Estados Unidos e está presente em mais de 40 países, sendo considerada uma das maiores empresas de cosméticos do mundo. A empresa chegou ao Brasil em 1998 e atualmente figura entre as maiores o setor.

A empreendedora diz que tudo começou de forma despretenhosa, apenas para complementar a renda. E em um momento, quando sua diretora a convidou para uma reunião tudo começou a mudar. "Durante a conversa percebi que as histórias de nossas vidas eram muito parecidas e vendo como ela está bem, atualmente, fez com que eu tivesse vontade de me dedicar".

Toda semana a empresa fornece treinamentos para suas consultoras e o momento também é propício para compartilharem experiências, o que as fortalece muito.

"Estou muito feliz com os resultados que tenho obtido e pela empresa que sempre me incentiva, acreditando no meu trabalho. Nesse momento eu vejo o quanto a Mary Kay se conecta comigo e com os meus propósitos, pois todas as ações são baseadas em valores".



E quando questionada sobre a relação entre consultora e cliente, Leticia define que ela não vende apenas um produto - mas, sim, autoestima, "ofereço para minhas clientes uma experiência de se sentirem bem consigo mesmas, e fico imensamente feliz quando as vejo felizes por se sentirem bonitas e poderosas".

Serviço:

WhatsApp: 17 99738-3635
Instagram: leticiabergemann



Acesse o QR Code para conhecer mais sobre a empresa.

LIDIANE TAVARES

MCont Assessoria Contábil.

Lidiane Tavares, formada em Ciências Contábeis e com pós-graduação em Gestão estratégica em tributos, começou sua carreira como estagiária. Adquirindo grande experiência, decidiu empreender e foi assim que montou a MCont Assessoria Contábil, que já está há 13 anos no mercado. Hoje, a empresária se define como "Especialista em tributos", o que se torna um grande diferencial do escritório.

Impostos x empresários

"Trabalhamos muito para que nossos clientes paguem seus impostos de maneira correta, muitas vezes, até mesmo reduzindo".

Lidiane, juntamente com sua equipe, busca estar atenta a qualquer mudança de leis ou tributações, para que isso não afete seus clientes. "Nosso propósito não é apenas gerar guias. A legislação é bem variável, por isso estamos sempre acompanhando qualquer mudança, para que nossos clientes paguem apenas o que é correto, nem a mais, pois estaria tirando um dinheiro de caixa desnecessário, nem a menos, o que seria muito ruim, visto que mais tarde poderia acarretar em juros e multas".

Benefícios da contabilidade correta

"A comunicação entre escritório e cliente é muito importante, e esse é um grande diferencial da MCont. Principalmente na forma de se comunicar, fazendo toda explicação de forma clara. Outro ponto importante é que estamos sempre presentes na vida de nossos clientes, para que se sintam seguros e possam fazer o trabalho deles sem ter a preocupação com o trabalho que nós podemos fazer.

Estamos com foco total em crescimento e queremos levar para as empresas a opção da diminuição de custos, identificando problemas, erros e inconsistências e encontrar as soluções. Se meus clientes crescem, eu cresço junto. E antes de tudo, também sou empresária - e o que eu não acho correto pagar, não quero que eles paguem também", finaliza Lidiane.

Serviço:

Rua Santos Dumont, 79 - sala 09
WhatsApp: 17 98808-7430



Acerte o QR Code para conhecer mais a empresa.



LUCIANA OGAWA E ANDRÉ CERON

Novaora Arquitetura.

Sabe aquela história de que era para ser? Então, essa é a história de André Luis Ceron da Fonseca e Luciana Cristina Ogawa da Fonseca.

Ambos moravam no mesmo bairro, na cidade de São José do Rio Preto, mas nunca se cruzaram. Posteriormente cursaram a faculdade na mesma universidade, a UNESP, em Bauru, que foi quando se conheceram.

Após se formar, André voltou para a sua cidade natal, começando a trabalhar num tradicional escritório de arquitetura e, posteriormente, Luciana entrou nesse mesmo escritório como estagiária.

Conhecendo-se melhor e com o convívio diário começaram a namorar e, no ano de 2001, disseram sim um ao outro. Nesse mesmo ano lançaram seu próprio escritório, a "Novaora Arquitetura".

Arquitetura e suas mudanças.

"Desde que começamos vimos muitas mudanças, até mesmo a forma de produção dos projetos e as tecnologias usadas".

André lembra que desde o início utilizou o "Autocad" para fazer seus projetos, inclusive foi professor desse software no Senac. "Nosso escritório sempre teve essa pegada voltada para a tecnologia, tanto que em 2008 nasceu um "braço da nossa empresa", a de criação de imagens e vídeos 3D para empreendimentos. Com isso tivemos um crescimento expressivo, passando a atender diversas incorporadoras e construtoras".



Outro diferencial que o escritório oferece é que não se limitam apenas a atender projetos residenciais, mas também projetos comerciais e até mesmo os voltados para a saúde, como hospitais e clínicas médicas. "Trabalhamos de forma séria, atuando sempre com especialistas de cada segmento. Não fazemos aventuras, mas sim um trabalho responsável.

Lidando com sonhos dos clientes.

"É uma grande responsabilidade lidar com os sonhos das pessoas. Existem dois vieses, um desse sonho se tornar realidade e outro de você ter que falar para o cliente que tal situação não vai dar certo. Por isso, procuramos ser responsáveis e sinceros, fazendo o melhor e com qualidade. Nossos projetos são feitos a partir dos gostos e desejos de cada um, levando em consideração memórias afetivas, recordações e histórias".

Serviço:

Iguatemi Business – sala 1606
WhatsApp: 17 99125-0441
Instagram: @arqandreceron e
@arqlucianaogawa



Acesse o QR Code para conhecer melhor a "Novaora Arquitetura".

MARCELA XAVIER

Dale Carnegie.

A empreendedora Marcela desde cedo buscou sua independência por meio dos estudos. Graduada em administração, MBA de recursos humanos e com formação na Universidade Carnegie, a empreendedora está à frente da unidade São José do Rio Preto. "Conheci a Instituição Dale Carnegie em 2014, quando estava finalizando meu MBA". Indicada por uma professora, na época, Marcela buscava apenas mais uma especialização para atuar na empresa de sua família. "Eu já tinha sido recomendada por duas pessoas para ler o livro "Como fazer amigos e influenciar pessoas", mas não tinha ideia de que ele era a origem de um treinamento que tinha uma instituição por trás e, quando descobri, já fiz minha inscrição sem saber muito do que se tratava".

Esse primeiro contato com o processo que envolvia autoconfiança, relações humanas, comunicação, controle emocional e liderança abriu seu horizonte e, além de o aplicar na empresa de sua família, trazer boas parcerias para o negócio e aumentar seus relacionamentos, despertou o propósito de ajudar as pessoas a terem uma vida melhor em grandes proporções.

A Dale Carnegie é uma instituição que há 109 anos trabalha no mundo para aumentar resultados, melhorar performances, faturamento através de autoconfiança, comunicação, relações humanas, vendas, liderança, negociação, gestão de tempo e pessoas. Treina 400 das 500 melhores empresas eleitas pela Fortune e está entre os 20 melhores programas de liderança e vendas online do mundo, segundo a Training Industry.



Marcela Xavier, Thays Gallo, Tayná Cecconi e Caroline Toloi

Em Rio Preto a equipe da Dale Carnegie conta com Marcela Xavier, Caroline Toloi, Tayná Cecconi e Thays Gallo, que têm o papel de entender de que forma a Instituição pode ser parceira estratégica de empresas, empresários e profissionais que buscam uma melhor performance.

Com pessoas treinadas desde 2001 na cidade e com uma taxa de 98% de satisfação, os resultados variam desde o aumento do faturamento, produtividade, expansão, mudança de cultura e performance e também na qualidade de vida.

Serviço:

Dale Carnegie Rio Preto
Rua Francisco Cal, 156 - Vila São José
São José do Rio Preto
Instagram: @dalecarnegieriopreto
Contato: (17) 99737-4098



Accesse o QR Code para conhecer mais sobre as técnicas da Dale Carnegie.

MARCIO CESAR

Porter - Portaria Remota.

Marcio Adriano Cesar, natural de São José do Rio Preto, há seis anos trabalha para levar segurança, conforto e praticidade para os condomínios, através da portaria remota. Com formações técnicas em óptica e telecomunicação com base eletrônica, o empresário está à frente da Porter, que é pioneiro com essa solução no Brasil, há 10 anos no mercado, e o único com tecnologia exclusiva.

Morar em um lugar seguro é o sonho da maioria das pessoas. Afinal, esse é o principal motivo pelo qual os condomínios se tornaram tão populares nos últimos tempos. A Portaria Remota, cada vez mais presente na vida em comunidade, vai além e entrega uma solução aliando segurança, conforto e praticidade para síndicos e moradores.

Em São José do Rio Preto, esse trabalho começou em 2016, com a franquia Porter, uma empresa Porter Group, e hoje já são

mais de 20 condomínios atendidos na região de São José do Rio Preto e mais de 1400 Condomínios em todo o Brasil. "Fazer parte dessa transformação mostra como estamos no caminho certo" - afirma Marcio Cesar.

O atendimento é feito por profissionais treinados e focados no bem-estar do condomínio. Com esse sistema, o acesso do morador ao condomínio é feito por QR Code, disponibilizado no aplicativo Porter. Ao chegar no condomínio, basta aproximar o celular do leitor e pronto, o acesso é liberado. Além disso, a chave é atualizada a cada 30 segundos para evitar cópias.

Pelo aplicativo, o morador também tem mais autonomia com acesso às câmeras do condomínio e envio de convites para visitantes. Já o síndico tem uma rotina mais tranquila, sabendo que o condomínio está sendo bem cuidado, com assistência técnica 24h, registro de áudio e vídeo dos contatos feitos com a portaria remota e automação de tarefas rotineiras, como acendimento de luzes de áreas externas, por exemplo.

"Nós acreditamos que cada condomínio é único e tem necessidades diferentes. Por isso, fazemos questão de que um consultor Porter visite, converse e entenda as dores do síndico e do morador para então montar uma solução personalizada e eficiente de acordo com a sua realidade" - afirma Marcio Cesar.

Serviço:

Contato: (17) 99672 - 7393

E-mail: sjrp.comercial@porter.com.br



Acesse o QR Code e veja o que a Dona Maria tem a falar sobre a Porter.



ROSÂNGELA MOTTA

RM Coaching.

Não há quem não se contagie com a energia de Rosângela Motta. Com formação em Bacharel, de Administração de empresas, Master Coach e apaixonada pela Psicologia Positiva, Rosângela exercita seu trabalho na área do desenvolvimento humano, contribuindo para que as pessoas atuem com mais autoconsciência e autenticidade, olhando para si, sabendo quem são e acessando o seu potencial, forças, valores e alcançando, assim, mais realização em sua vida.

Nascida na Bahia, Rosângela veio para o Noroeste paulista há dois anos e hoje mora em Cedral, local onde atende com sua empresa.

Início da carreira

"Comecei a me interessar pela área de desenvolvimento humano em 2017, quando realizei minha primeira formação em coaching. Inicialmente busquei estudar e me especializar, para aplicar os conhecimentos em minha área de atuação. Foi então que senti que podia fazer algo diferente do que já fazia: desenvolver pessoas. Com esse propósito, hoje utilizo o meu conhecimento, habilidade, talento e recursos para ajudar as pessoas que estão sem rumo, desanimadas e frustradas com sua vida, a encontrarem clareza e conquistarem realização, tanto pessoal quanto profissional.

A importância de saber o que se quer

O quanto antes sabermos o que queremos e o que buscamos, menos tempo e recursos investiremos, pois faremos escolhas mais assertivas e alinhadas com o estilo de vida que desejamos.

Porque primeiro você escolhe a vida que deseja ter, depois então o tipo de negócio e profissão que cabe nela, não o inverso. E somente o autoconhecimento pode lhe proporcionar e indicar este caminho, porque é uma das maiores formas de aprendizado e crescimento para o indivíduo.



Através do meu trabalho pude acompanhar o crescimento de muitas pessoas, vendo a transformação em todas as áreas da vida, proporcionado a elas extraordinário alcance de consciência e autonomia para guiar a vida com bem-estar e crescimento contínuo, estendendo este benefício a quem está ao seu redor.

Benefícios

Ampla reconhecimento de forças e limitações.

Elevação do autoconhecimento, auto responsabilização, autonomia, autoestima e autoconfiança.

Melhora na comunicação, na qualidade dos relacionamentos, consigo e com os outros.

Capacidade de identificar e alterar comportamentos que sabotam seu sucesso.

Alinhamento do padrão de tomada de decisão, valores e comportamentos.

Maior comprometimento com o seu bem-estar, felicidade e qualidade de vida.

Maior clareza e certeza sobre o que deseja e o seu propósito de vida.

Serviço:

WhatsApp: 17 99731-7519

Instagram: rosangelamottacoach



Accesse o QR Code para conhecer a "Mentoria Plano de voo" e veja como ela pode te ajudar.

SABRINA GIORGI

Compacto Condomínios.

A arquiteta Sabrina Giorgi é responsável pela Compacto Condomínios, uma empresa do Grupo Compacto que atua na administração e consultoria condominial há mais de uma década, em São José do Rio Preto. Com uma equipe altamente qualificada, oferece um atendimento personalizado e transparente, especializado em redução de custos e gestão dos condomínios.

"Iniciei vendo a necessidade do mercado e de um novo olhar para esta atividade, buscando inovação e soluções inteligentes para os condomínios. Nosso modelo de atuação é reconhecido por facilitar a vida dos condôminos através de um sistema inovador, trazendo confiança e uma gestão próxima do cliente. Nossa missão é oferecer um serviço de excelência, capaz de proporcionar bem-estar e segurança".

Terceirizar a organização do condomínio aumenta a qualidade dos serviços oferecidos. Outras vantagens são os gastos controlados, menos burocracia e responsabilidades, ganho de tempo para outros assuntos que sejam de maior relevância, mão de obra especializada e cuidados 24 horas.

"Cuidamos de tudo e estamos prontos para atender às necessidades dos síndicos e moradores, sempre atentos para que sejam cumpridos os regimentos internos, solução de problemas e conflitos, vistorias preventivas, limpeza de caixas d'água e gordura, orçamentos técnicos e gerenciamento e organização da rotina de equipes de manutenção".

Outro grande diferencial é que a Compacto cuida de todos os detalhes para a assembleia de instalação do condomínio, desde a emissão do edital de convocação até a aprovação da previsão orçamentária, regimento Interno e a execução e registro da ata. Fazemos a gestão das primeiras mudanças, controle de acessos de corretores e novos moradores, presença no local de nossa equipe, a fim de filtrar a demanda de solicitações e priorizar os atendimentos da construtora.

Sabrina Giorgi

Administradora de condomínios
Compacto Condomínios
Av Francisco das Chagas Oliveira, 1260
Jd Morumbi
17 3243-7177 | 17 98141-8888



Acesse o QR Code para saber mais sobre a empresa.

EXEMPLO DE EMPREENDEDORISMO

O melhor investimento que podemos fazer são nas pessoas que estão conosco.

Tíciana Bordini Figueira, CEO da Anacapri Rio Preto, inaugurou sua primeira loja em São José do Rio Preto há sete anos no Rio Preto Shopping e, posteriormente, no Shopping Iguatemi e Cidade Norte.

A empresária trouxe muita bagagem pela experiência que adquiriu trabalhando numa multinacional e, desde que começou a empreender com a Anacapri, sempre teve consciência da importância de investir em seus colaboradores.

Olhando para fora

Com a pandemia tive que olhar para fora, importando-me muito mais com meus clientes e visando ao conforto deles. Da mesma forma tive esse olhar ainda maior com minha equipe.

Investindo nos colaboradores

Eu sempre procurei fazer com que meus colaboradores tivessem uma excelente experiência, trabalhando na Anacapri. Constantemente levo pessoas para ensinar algo novo e para motivá-los em todos os sentidos. E assim procuro fazer com que olhem para o cliente da mesma forma que eu olho para eles, com todo o cuidado.



Acesse o QR Code para ter acesso a toda matéria, onde falamos um pouco sobre o trabalho realizado por Natalia Bordini com a equipe Anacapri.

A importância de quem está conosco

Durante o ano, estudei muito conteúdo de gestão e percebi que a área financeira tem muito a ver com realização e assim tive um "start". Pensei em como poderia ajudar ainda mais minha equipe e, para isso, trouxe a Natalia Bordini Mussi, que para mim é um "case" de sucesso. Principalmente por ter passado por todas as etapas de vendas, varejo e shopping. O intuito era mostrar para minha equipe um mundo de possibilidades que temos, a partir do momento em que nos organizamos.

Benefícios para a loja

Após dar treinamento sobre finanças, percebi minha equipe muito mais determinada, disciplinada e com muito mais foco, pois os colaboradores enxergaram que é possível conquistar tudo o que quiserem. Basta se organizar e trabalhar para acontecer. Existem muitas possibilidades, desde que não se limitem.

Ticiana Bordini Figueira e Natalia Bordini Mussi



DESTAQUE!



A anfitriã Thalita Souza na inauguração de sua hamburgueria, a The BBurgers.



O empresário Hélio Tatsuo em noite de inauguração da sua nova marca, a Acquateria.



Pablo Araújo, Elis Paladino e Vânia Prioto em evento promovido pela La Roche Posay.



Luciano e Ana Alice Ruschel em tarde comemorativa.



Adriano Iglesias com sua paciente, a atriz Marisol Ribeiro.



Gleice Kelly Ferreira em tarde festiva com arquitetos e parceiros.



Simone Perpétua Moreno ao lado de seu marido, o empresário Erb Wilson Kronardt.



Os noivos Helio Tedeschi Filho e Natasha Esteves na noite em que disseram o sim.

COMO CURAR ESSE NOVO MUNDO

As práticas Complementares Integrativas de Saúde (Pic's) são importantes ferramentas de apoio para a medicina tradicional.

Elas foram institucionalizadas por meio da Política Nacional de Práticas Integrativas e Complementares, no SUS (PNPIC). São elas: REIKI, Medicina Tradicional Chinesa/Acupuntura, Medicina Antroposófica, Homeopatia, Plantas Medicinais e Fitoterapia, Termalismo Social/Crenoterapia, Arteterapia, Ayurveda, Biodança, Dança Circular, Meditação, Musicoterapia, Naturopatia, Osteopatia, Quiropraxia, Reflexoterapia, Shantala, Terapia Comunitária Integrativa, Yoga, Apiterapia, Aromaterapia, Bioenergética, Constelação familiar, Cromoterapia, Geoterapia, Hipnoterapia, Imposição de mãos, Ozonioterapia e Terapia de Florais.

Todas elas são importantes e, embora não substituam o tratamento de saúde convencional, trazem uma força interior e um bem-estar incrível para ajudar o paciente na cura física e energética.

Através da terapia complementar você abre uma conexão com o seu interior. E com o coração você descobre que, dentro de nós, existe uma grande "farmácia energética" pronta para nos servir. E então você consegue se conectar com a sua verdadeira essência, reestruturando-se e entendendo o seu verdadeiro propósito.

"Para mim o Reiki trouxe essa conexão e também uma mudança de vida, levando-me a um caminho seguro e sereno. A energia vital do Reiki é a energia do próprio Criador, que está presente em todos nós, mas às vezes impura por pensamentos negativos do mundo. O Reiki limpa, faz fluir e trabalha a nossa cura energética. Ele fortalece nosso corpo físico, mental, espiritual, emocional e energético.

Aprendemos o auto respeito e o respeito para com todos os seres e, assim, despertamos o amor - a grande cura para esse Novo Mundo.

Elizabeth Zacarin



Elizabeth Zacarin

Master Reiki, Terapeuta Integrativa, co fundadora do Instituto Instu. Vive seu propósito de Cura energética através do Reiki e das práticas Integrativas e complementares de Saúde.

Contato: 17 99709-5817

Instagram: elizabethzacarin

FILMES MAIS AGUARDADOS DE 2022

Por Beto Carlomagno

O ano de 2021 foi marcado – mesmo que de maneira gradual – pela retomada dos lançamentos nos cinemas. E caso 2022 não nos reserve nenhuma surpresa desagradável, os próximos meses estão repletos de longas metragens que devem arrastar multidões para as salas de cinema.

Então, vamos aos dez filmes mais aguardados de 2022 por ordem de lançamento, até o primeiro semestre.



• Batman

O homem-morcego ganhará mais uma versão agora em 2022. Sob a direção de Matt Reeves (Planeta dos Macacos: O Confronto), Robert Pattinson assume o papel icônico com o intuito de mostrar um Batman mais jovem, iniciando sua carreira de vigilante.

Estreia prevista: 4 de março

• Doutor Estranho no Multiverso da Loucura

Depois do sucesso estrondoso de Homem-Aranha: Sem Volta para Casa, a Marvel dá continuidade à expansão de seu multiverso com o próximo filme do Doutor Estranho, que deve abrir as portas de uma infinidade de realidades diferentes e promete muitas surpresas.

Estreia prevista: 5 de maio

• Top Gun: Maverick

O ano será marcado pelas franquias e Top Gun é a mais recente a entrar na onda da nostalgia. Depois de mais de 35 anos, Tom Cruise retorna a um de seus papéis mais marcantes na continuação do longa que vai colocar o personagem como um mentor de novos pilotos.

Estreia prevista: 26 de maio

• Lightyear

Toy Story é uma das maiores franquias de animação e agora nós veremos a origem de Buzz Lightyear. O longa, com dublagem original de Chris Evans, vai apresentar ao mundo como nasceu o astronauta mais querido do público.

Estreia prevista: 16 de junho

• Thor: Amor e Trovão

Depois de finalmente se destacar com um filme solo em Thor: Ragnarok e roubar a cena nos últimos Vingadores, o Deus do Trovão da Marvel retorna às telonas para mais uma aventura sob o comando de Taika Waititi e que terá Natalie Portman de volta e Christian Bale como vilão. Não tem como não ficar ansioso.

Estreia prevista: 7 de julho

8 PASSOS PARA SER LÍDER NA VIDA PESSOAL E PROFISSIONAL

Você já percebeu como o mundo lhe convida ao seu pior todos os dias? O mundo vive um tempo intenso em relação a esses convites: medo, depressão, incertezas, além de um excesso de informações.

Pare e reflita: quantas vezes você aceita esses convites? Como se sente depois de aceitá-los?

Fique tranquilo, pois trouxe aqui no nosso espaço InspireAção oito passos para lhe ajudar a continuar.

Antes, lembre-se de que você é um ser inteiro, pessoal e profissional andam juntos!

Você é você onde estiver! Mesmo que não esteja em uma posição de liderança no trabalho, você é líder!

Você é o líder da sua vida pessoal; é o líder da sua carreira.

Vamos lá?

1. Respeite o seu lugar e a sua história. Você vive em sociedade e faz parte de diversos grupos. Em todos, tem um lugar que lhe cabe ocupar e agir a partir dele. Muitas vezes queremos ocupar o outro, o que traz desequilíbrio, nos cansa e nos impede de fazer o que precisa ser feito.

2. Identifique o que tira você do seu caminho. Existem comportamentos que te afastam do seu melhor. Comece a observar aquilo que lhe estressa, que lhe faz sentir ira, gula, preguiça, medo, avareza etc.

3. Identifique o que coloca você no seu caminho. Você tem características únicas, tem virtudes, e precisa sentir qual delas atua com mais intensidade e como faz para





acessá-la. Para isso é necessário que você tenha consciência de quando acessa o seu melhor. Aqui consegue ser verdadeiro e ser livre. Observe-se.

4. Saiba os seus valores. Os seus valores são a sua base. Mapeá-los e tê-los claros ajuda a entender as suas motivações.

5. Olhe para os seus relacionamentos. Os seus relacionamentos precisam de equilíbrio entre o dar e receber.

6. Cuide e deixe ser cuidado. Olhe para sua vida como uma dança. Às vezes você conduz, em outras, deixa-se ser conduzido. Essa é a beleza da vida.

7. Esteja presente. Para agir com excelência, é preciso estar presente no aqui e no agora. Faça uma coisa de cada vez. Respire. Produzir não tem a ver com fazer muito, mas com fazer bem feito.

8. Integre corpo, mente e emoções. Você é um ser integral. Cuide do que entra no seu corpo, alimente-se bem, durma bem. Cuide dos seus pensamentos, porque eles criam a sua realidade. Cuide das suas

emoções, sinta cada uma delas e o que querem lhe dizer.

E como nosso foco é progredir, vamos juntos? Reflita sobre cada ponto. Escolha um ponto que você acha ser o mais importante no momento e escreva o que pode ser feito para uma mudança na sua postura, uma ação simples que faça você melhorar.

Você quer, precisa e merece estar bem! Seja o líder que o mundo espera, pois queremos um eu melhor, as pessoas à nossa volta melhor, um mundo melhor.

Vamos juntos?

Porque juntos somos mais.

Grazi Cavenaghi

Fundadora da InspireAção e
criadora da metodologia IA
Instagram: @inspireacaooficial

QUEM NÃO É VISTO NÃO É LEMBRADO

E se você quer ser lembrado, leia esse texto.

U Minha vida não mudou só quando aprendi a falar em público. Minha vida mudou, de verdade, quando aprendi a me diferenciar por meio da comunicação. Vamos falar sério?

Quero falar sobre algo que aconteceu agora e acontece a cada segundo. Aconteceu comigo, com você e com seu vizinho. Pude observar isso em eventos profissionais simples e em jantares de gala.

Em uma dessas ocasiões percebi que saber falar algumas frases bonitas formalmente e, ao mesmo tempo, realizar movimentos repetitivos e bem calculados com suas mãos não muda muita coisa quando todo mundo faz também.

Saber se comunicar em meio a tantos outros profissionais que também se comunicam bem não vai te fazer único. Saber calcular sua linguagem corporal e saber como algumas palavras bonitas podem cair bem em um networking já não é mais suficiente. Aliás, se você não sabe fazer o básico, precisa se atualizar.

O que quero dizer é que todos sabem que precisam melhorar sua comunicação. Mas todos já buscaram ajuda e melhoraram. Muitos já conseguem enfrentar uma plateia, muitos conseguem negociar grandes contratos e muitos conseguem abordar e conhecer dezenas de pessoas em eventos.

Isso pois todos, pelo menos aqueles que querem ser bem vistos, aprenderam a se comunicar. Ou seja, ser comunicativo já não é mais diferencial.

Como você se apresenta para alguém? "Olá, meu nome é Bruna e sou dentista." Imagine Bruna se apresentando para alguém. Essa conversa aconteceu porque



Guilherme Constancio,
Sócio proprietário da Aptitude

ela encontrou, em um jantar, uma grande profissional que admirava. Sem pensar duas vezes, Bruna abordou a conhecida e, com muita atitude, decidiu falar sobre si e aproveitar aquela grande oportunidade.

Você pode pensar que essa conversa durou alguns minutos. Bruna falou sua idade, que faculdade cursou e onde trabalha. A pessoa com quem Bruna está conversando seguirá a mesma estrutura, as duas irão trocar cartões e ponto final. Bruna nunca mais será lembrada.

Bruna foi corajosa e se comunicou bem, mas não se diferenciou. Fez mais do mesmo. Portanto, não surpreendeu e não foi interessante. Se, em sua apresentação pessoal, não gerou interesse genuíno na outra pessoa, o seu cartão de visita não servirá em momento algum.

Já ficou claro, você deve ter estratégia para se comunicar de forma diferente. E quero aproveitar o exemplo para ajudar você que está lendo a se apresentar de forma diferente. Sair do normal.

Você já ouviu falar de três grandes nomes que aprenderam a se apresentar de forma diferente. E você só conhece esses exemplos porque eles se diferenciaram tanto que conseguiram sua atenção.

- **Walt Disney ou Disney;**
- **Luiza Helena Trajano ou Magazine Luiza;**
- **Steve Jobs ou Apple.**

Todos se comunicam de forma diferente que qualquer outro, e isso os diferencia. Isso os torna únicos, lembrados e referências. Líderes que não só se comunicam bem, mas se apresentam de forma impactante, geram tanto interesse nos demais e ganham seguidores.

E qual a maior estratégia para isso? Criar vínculo emocional com quem está conversando. E isso acontece, primeiramente, no momento em que você se apresenta.

Então, volto na pergunta anterior, como você se apresenta?

Quando entender que você é muito mais do que um cargo, uma profissão ou uma categoria profissional, você saberá criar esse vínculo. Acima de tudo, você ajuda alguém.

Bruna, do exemplo, não é só dentista. Brunna ajuda jovens adultos a recuperarem a sua autoestima com a simplicidade de um sorriso saudável, bonito e convidativo.

A partir do momento que você definir claramente seu propósito e quem você ajuda você irá estabelecer uma conexão direta com quem te conhece.

Se achar difícil, quero ajudar você. Passei alguns anos estudando e me aprofundando em formas de me apresentar em eventos, reuniões, negociações, entrevistas, textos e vídeos e ser lembrado.

Vou escrever o resultado de meus estudos abaixo. Você lerá uma estratégia de apresentação pessoal que pode ser executada em menos de 1 minuto.

Ah, e não se esqueça: comunicar-se de forma eficaz é uma estratégia que deve ser utilizada como diferencial competitivo. E, para isso, você precisa falar bem, claro, mas precisa ter estratégias em seus discursos.

Tente essa:
Olá, meu nome é... (seu nome)

Eu acredito que... (por que você oferece este produto/serviço?)

E não só acredito nisto, como tenho a missão de fazer isto acontecer... (como você oferece esse produto/serviço?)

E faço isto através... (quais produtos ou serviços você oferece?)

Portanto, se você quer evitar... (qual a dor do seu cliente?)
E além disto, conseguir... (qual o benefício que seu produto/serviço oferece ao cliente?)
Eu posso te ajudar!

Aqui vai meu exemplo:

Olá, meu nome é... Guilherme
Eu acredito que... a comunicação é a habilidade mais poderosa que existe. Acredito que sim, esta é uma habilidade que pode ser aprendida, mas que as pessoas não precisam deixar de ser quem elas são para se comunicar bem. Cada um tem seu perfil. Cada um, dentro de seu perfil, pode se comunicar bem. E acredito também que o processo para se desenvolver essa habilidade pode e deve ser uma jornada emocionante, divertida e empolgante.

E não só acredito nisto, como tenho a missão de fazer isto acontecer... trazendo técnicas e conhecimentos em um ambiente controlado, trabalhando a individualidade de cada um, além de proporcionar a oportunidade de aplicar tudo que foi aprendido em um projeto único e personalizado.

Qual o seu estilo?
Nós temos todos



☎ (17) 3234-4533

☎ (17) 99658-1643

📷 trimachmobiliariocorporativo

📘 Trimach Mobiliário Corporativo

🌐 trimach.com.br

Av. Alberto Andaló, 4055
Centro - S.J. do Rio Preto/SP

trimach

DICA DE LEITURA



Belo Mundo, onde você está

A escritora Sally Rooney narrou o longo e intrincado processo de construção de seu novo livro, *Belo Mundo, onde você está*, escrito e reescrito durante a pandemia. "Quando você vive em uma época de enormes crises históricas e está preocupada com isso, como justifica que a coisa a que escolheu dedicar sua vida é inventar pessoas falsas que têm casos de amor falsos uns com os outros?", questionou a autora. Com três versões, a obra só foi finalizada após Rooney estudar teoria crítica e entender que a ética da ficção está ligada à ética da vida. Assim, para entender o mundo íntimo criado pelas personagens, seria necessário compreender as "posições relativas dentro da ordem social ao redor deles" e, portanto, de nós mesmos.

Almoço Executivo



Grelhado bovino, suíno ou frango

☎ 17 99629.0633 📱 villacaferiopreto

Av. Sílvia Dela Roveri, 615 - Jardim Yolanda
Dentro do Supermercado Empório Jota



Acesse o QR Code
e tenha acesso ao
nosso cardápio



COMO VOCÊ QUER SEU ANO NOVO?

Acredito que a grande maioria se lembra da eterna música " Este ano, quero paz no meu coração..."

Verdade? Você quer mesmo paz no coração? Você sabe como conseguir essa paz? Não é reclamando, pode ter certeza!

As pessoas querem paz, mas vivem xingando o governo, brigando no trânsito, perdendo a paciência com coisas ínfimas, com carranca estampada no rosto e mau humor à flor da pele...

Mal sabem que esses comportamentos deixam o nosso planeta nocivo, com uma energia densa e, assim, a paz se transforma em guerra. Uma guerra interna que se externiza diante de situações que nem mereceriam muita atenção.

A pandemia deu um chacoalhão em todos - e muitos aprenderam a dar mais valor às coisas que realmente têm valor. Mas há muito que se melhorar, ainda. Sinto que precisamos aprender a anular o ego e sermos mais sutis em nossas emoções. Afinal, você prefere ter paz ou ter razão?

Até mais!
Denise Flamboiant.



Denise Flamboiant

OS SEGREDOS DAS PROFISSÕES DO FUTURO

Para pensarmos nas profissões no futuro, vamos pensar no cenário atual.

Você sabia que já existe uma impressora 3D de órgãos?

E que existe previsão os bebês de hoje viverão até os 120 anos! Muito louco pensar nisso, mas vamos lembrar que antigamente, as pessoas vivam até os 30/40 anos, e desde a evolução da medicina e das pesquisas, conseguimos curar doenças que antes eram mortais!

Com todo esse avanço fica mais fácil imaginar que teremos tecnologia e tratamento para muitos os problemas de saúde que ainda matam as pessoas.

Além desses avanços na área da saúde, a tecnologia tá vindo com tudo para a área das engenharias, exatas e humanas, na verdade, todas as profissões e áreas serão impactadas pelas novidades que estão surgindo.

Agora sim, vamos falar sobre as profissões do futuro e seus segredos!

Profissões do futuro são aquelas atividades que resolvem e vão continuar resolvendo os problemas das pessoas daqui pra frente, usando ou não a tecnologia como ferramenta para melhorar e agilizar o processo.

Todas as funções que poderão ser automatizadas ou digitalizadas, serão, principalmente com a chegada da internet 5G. Para o ser humano, sobrarão as funções onde poderemos colocar nossas soft skills (tecnologias humanas), onde poderemos usar nossa criatividade, empatia, inteligência emocional, comunicação, nosso "feeling", a capacidade de resolução de problemas, intuição, talentos e habilidades.

Skills que nasceram com a gente, mas que por muito tempo nos desconectamos delas, e são elas que nos tornam únicos, que nos conectam como nosso proposito e nosso potencial.

Nós, seres humanos, precisamos voltar a dar valor a nossas habilidades e nossos sentimentos, e deixar de viver e trabalhar como se fossemos robôs.

Precisamos dar assas a nossa criatividade, confiar na nossa intuição e tomar coragem para desenvolver nossos potenciais e usufruir de tudo o que temos a oferecer.

O grande segredo das profissões do futuro é que por trás delas devem existir profissionais do futuro! Esses profissionais são pessoas que amam o que fazem, que são muito capacitadas, que estão sempre buscando evolução e aprimoramento e que desenvolvem seu trabalho com paixão, usando a tecnologia como aliada ou não, uma vez que há uma crescente busca por terapias holísticas e até mesmo espirituais.

Serviço:

QCarreira

WhatsApp: 17 99107-7949



Hélio Tedeschi Filho e Natasha Esteves



Rua Voluntários de São Paulo, 3878 - Redentora
17 3363-5660 📞 17 99151-7879

📱 harushiriopreto 🌐 Harushi Oriental Food



Acesse nosso
cardápio

As melhores noites de sono estão te esperando!

Ânjos Colchões & Sofás



17 **3234-2285**
AVENIDA BADY BASSITT, Nº 3972
SÃO JOSÉ DO RIO PRETO - SP

